



# David Venancie

---

- + NÉGOCIATION COMPLEXE
- + MANAGEMENT D'ÉQUIPES DE NÉGOCIATEURS

David Venancie est un négociateur expérimenté, spécialisé dans les relations entre fournisseurs et distributeurs.

Après des études de commerce, David Venancie a démarré sa carrière en intégrant la société Red Bull dès son arrivée sur le marché français au début des années 2010. Il poursuivra au sein du groupe Pernod Ricard.

Tout au long de son parcours, il a évolué sur différentes fonctions liées à la relation client et à la négociation. Aujourd'hui, en tant que Directeur des Enseignes Retail chez Danone France, il est quotidiennement confronté à la pression, aux conflits et à la complexité exigée par les négociations entre acheteurs et fournisseurs de la Grande Distribution. Il intervient aussi bien au niveau des accords nationaux et internationaux et encadre des équipes de négociateurs.

Sa riche expérience de négociateur lui permet d'avoir une forte acuité sur le sujet de la négociation complexe et d'accompagner les entreprises dans le cadre de la préparation, conduite, clôture et débriefing de tout type de négociation complexe.

Il intervient auprès des organisations sur les thèmes de la négociation complexe et de la négociation commerciale.