



L'EXPERT ADN

Silvia Bravard-Meunier

Grande distribution française
Négociation sous haute pression
Négociateur au féminin
Leadership
Management
Négociation complexe
Grande distribution

📧 sbravard@adngroup.com

☎ +331 58 56 26 25

Tout au long des 18 années de sa carrière de négociatrice dans le domaine commercial et dans celui de la grande distribution, Silvia Bravard-Meunier a acquis une solide expérience en négociation sous haute pression oeuvrant pour le compte de grandes marques internationales.

Doublement diplômée d'une école d'Ingénieur et d'un Mastère Marketing à H.E.C., elle a débuté son parcours au sein de fonctions Marketing dans différentes sociétés (Danone et Marie) avant de poursuivre sa carrière sur des postes de négociatrice notamment pour le groupe Carlsberg-Kronenbourg avant d'occuper le poste de Directrice Commerciale BtoB chez Nespresso.

Ces apprentissages issus des négociations sous haute pression lui procurent une connaissance solide des méthodes et techniques de négociation spécifiques à la grande distribution. Par ailleurs, son expérience lui permet d'avoir une excellente approche des rouages psychologiques et tactiques transposables dans les autres domaines de la négociation (sociale, commerciale...) où elle intervient régulièrement en formant les équipes d'entreprises françaises ou internationales.

Auteure de trois ouvrages sur la négociation et la vente, elle est VP Sales & Negotiation au sein d'ADN Group. Négociatrice professionnelle, elle intervient pour le compte d'entreprises et d'organisations gouvernementales dans les domaines de la négociation complexe, du leadership et du management.