



L'EXPERT ADN

Julie Duret

Vente
Relation Fournisseur-distributeur
Management équipe commerciale

📧 jduret@adngroup.com

☎ +331 58 56 26 25

Tout au long de son parcours au sein des plus grands groupes industriels (Unilever, Kellogg's et Danone), Julie Duret a évolué sur les métiers de la vente et du management au sein de l'univers stimulant de la grande distribution française. Elle possède une grande expertise dans les domaines des méthodes et techniques de vente ainsi que du management d'équipes commerciales.

Après des études de commerce spécialisées en grande distribution, Julie Duret a démarré sa carrière en intégrant le groupe Unilever, l'une des plus grandes sociétés de l'agro-alimentaire en France. Elle poursuivra au sein de grandes entités mondiales de cette industrie notamment chez groupe Marie, puis chez Kellogg's et enfin Danone.

Tout au long de son parcours, elle a évolué sur des postes en lien avec la grande distribution : chef de marché, Category Manager et en lien avec le management d'équipes commerciale ce qui lui confère une fine connaissance des rouages de fonctionnement entre fournisseurs et distributeur en France ainsi qu'une solide expertise sur les métiers de la vente et du management.

En tant que Chef des Ventes Régional pour la division Produits Frais du groupe Danone, elle évolue aujourd'hui dans un environnement sous haute tension en veillant au déploiement de la politique commerciale par les équipes sur le terrain. Ces fonctions exercées au sein d'un secteur stimulant lui ont permis d'acquérir une solide expertise à la fois en méthodes et techniques de vente ainsi qu'une grande expérience en management d'équipes commerciales.

En 2018, elle devient membre de l'équipe ADN Group et intervient auprès d'entreprises sur les thèmes de la vente et du management.